***ПРОЕКТ***

***матеріалів Круглого столу***

***з обговорення проблемних питань***

***щодо валютної політики та здійснення***

***експортно-імпортних операцій підприємствами***

***Зауваження та пропозиції представників промислово-підприємницького середовища щодо діючої валютної політики Національного банку України***

***Щодо обов’язкового продажу валютної виручки***

Виконання вимог Національного банку України щодо обов'язкового продажу 75% валютних надходжень (постанова Правління Національного банку України від 22 вересня 2014 р. № 591) призводить до наступних негативних наслідків для підприємств:

* зменшення привабливості отримання банківських кредитів в іноземній валюті для здійснення розрахунків за імпортними операціями через необхідність купівлі іноземної валюти для виконання зобов’язань перед банківськими установами;
* скорочення витрат на модернізацію виробництва. Необхідність обов’язкового продажу значної частки валютної виручки підприємств, призводить до того, що підприємства не мають можливості накопичити валютні цінності для здійснення капітальних вкладень, таких як придбання устаткування та техніки за кордоном. Тим самим втрачають шанс модернізувати своє виробництво, зокрема привести його до стандартів ЄС.

Крім цього, українські компанії, діяльність яких орієнтована на зовнішні ринки використовують значну частину матеріалів іноземного походження, що імпортуються в Україну, а частка валютної виручки, що залишається в розпорядженні підприємства (25%) є недостатньо для закупівлі імпортних сировини, матеріалів для виробничого процесу, тому в підприємств виникає постійна необхідність купівлі необхідної суми валюти і обсяг необґрунтованих витрат при її купівлі.

***Пропозиції щодо вирішення висвітлених проблем***

* норма потребує подальшої лібералізації в сторону поступового зменшення та повернення мінімум до показника 50%.
* скасувати обов’язковий продаж валютної виручки підприємств для виконання ними зобов’язань за валютними кредитами в межах сум для погашення тіла кредиту та відсотків за користування.

**Щодо умов купівлі іноземної валюти**

Обов’язковий продаж 75% валютної виручки підприємств та необхідність її купівлі для здійснення зобов’язань за зовнішньоекономічними контрактами призводить до збільшення собівартості виготовленої продукції та відповідно зниження конкурентоздатності підприємств на світовому ринку внаслідок додаткових фінансових витрат, пов’язаних з вимушеною купівлею іноземної валюти.

Хочемо звернути Вашу увагу, що в середньому додаткові витрати підприємств на купівлю іноземної валюти для виконання зобов’язань за зовнішньо-економічними контрактами та кредитними договорами становлять 2,2% (враховуючи курсову різницю, комісію за купівлю, збір на обов’язкове державне пенсійне страхування) від суми необхідної валюти, що є неприйнятним на сьогоднішній час.

Відповідно до Постанови Правління Національного банку України від 29.08.2014 р. №540 «Про введення додаткових механізмів для стабілізації грошово-кредитного та валютного ринків України» комерційні банки здійснюють операції з купівлі іноземної валюти за дорученням клієнтів не раніше третього операційного дня з дня розміщення заявки та перерахування гривні клієнтами на рахунок в уповноваженому комерційному банку. Це відволікає оборотні кошти підприємств та зменшує гнучкість управління грошовими потоками внаслідок довготривалого механізму купівлі іноземної валюти.

Відповідно до Постанови НБУ №281 від 10.08.2005 р., підприємство може купувати іноземну валюту лише після закріплення імпортного договору за певною банківською установою, дана вимога значно ускладнює процедуру оплати за контрактом, оскільки потребує збору довідок з інших банківських установ, реквізити яких зазначені в договорі. Це значно ускладнює оперативне управління грошовими потоками підприємства.

Постанова Правління Національного банку України від 19.07.2012 р. №308 «Про внесення змін до деяких нормативно-правових актів Національного банку України» визначає, що юридичні особи мають право купувати, обмінювати іноземну валюту для проведення розрахунків за торговельними операціями через одного суб’єкта ринку за кожним зовнішньоекономічним договором з нерезидентом. Одночасне обслуговування зовнішньоекономічного договору у декількох банках не передбачено.

Враховуючи те, що пропозиції іноземної валюти одного обслуговуючого банку на міжбанківському валютному ринку України обмежені та не можуть задовольнити потреби великомасштабних підприємств (таких, як НАК «Нафтогаз») в іноземній валюті, що необхідні для розрахунків за імпортні сировину, матеріали, обладнання, практичне застосування норм зазначеної Постанови НБУ обмежує підприємства у виборі оптимального та вигідного курсу іноземної валюти і призводить до необґрунтованого зростання витрат підприємств.

***Пропозиції щодо вирішення висвітлених проблем***

* необхідно повернутися до резервування коштів в національній валюті в день виконання заявки на купівлю іноземної валюти або здійснювати купівлю іноземної валюти у день подання відповідної заявки та перерахування гривневого покриття;
* не підвищувати збір до Пенсійного фонду України при купівлі іноземної валюти з 0,5% до 2%;
* зняти обмеження щодо купівлі, обміну іноземної валюти для проведення розрахунків за торговельними операціями через одного суб’єкта ринку за кожним зовнішньоекономічним договором з нерезидентом.

**Щодо курсу національної валюти**

Представники вітчизняної промислово-підприємницької спільноти переконані, що курс національної валюти повинен становити не більше 11,5 – 12,0 грн. за долар США, що забезпечить нормальне функціонування компаній, які вкладають значні кошти в свій розвиток та користуються кредитами міжнародних установ, а також в операційну діяльність та використовують імпортну сировину, матеріали, обладнання.

Крім цього, необхідно розробити механізм мінімізації втрат експортерів через від’ємні курсові різниці продажу валюти підприємствам для виконання зобов’язань за експортними контрактами по курсу НБУ на дату покупки (заявки).

**Щодо діючого строку розрахунків за експортно-імпортними операціями**

Постановою Правління Національного банку України від 20 серпня 2014 р. №515 «Про врегулювання ситуації на валютному ринку України» Національний банк України знову встановив строк розрахунків за операціями з експорту та імпорту товарів, передбачених в статтях 1 та 2 Закону України "Про порядок здійснення розрахунків в іноземній валюті» № 185/94-вр від 23.09.1994 р., не більше 90 календарних днів.

Для підприємців діючий строк 90 календарних днів повернення валюти за здійснення експортно-імпортних операцій є на сьогодні вкрай проблематичним для розвитку зовнішньоекономічної діяльності українських виробників, адже оформлення і проведення платежів при продажі (експорті) виготовленої продукції та закупівель імпортної сировини, матеріалів, обладнання нерідко перевищує строк у 90 календарних днів. Такі обмеження і в подальшому будуть негативно позначатись на розвитку зовнішньоекономічної діяльності України в умовах європейського співробітництва та інтеграції, тому що саме така практика є залишком необґрунтованого контролю, встановленого попередньою владою.

Крім цього, встановлені строки розрахунків за експортно-імпортними операціями негативно впливають на конкурентоспроможність українських експортерів на світовому ринку. Оскільки, при здійсненні продажу підприємствами-експортерами своєї продукції шляхом участі в тендерах, необхідне встановлення найбільш вигідних умов продажу продукції, окрім цінової пропозиції, ще й відстрочки розрахунків за отриману продукцію (найпривабливішим є встановлення відстрочки від 90 календарних днів), що подекуди унеможливлює участь в тендерах українських експортерів. Крім цього, вітчизняні експортери часто не можуть конкурувати на закордонних ринках зі своїми основними конкурентами, які пропонують клієнтам більші терміни оплати, ніж українські підприємства. Необхідно також зауважити, що російським законодавством не встановлюються жорсткі терміни повернення іноземної валюти.

Невиконання вітчизняними експортерами зазначеної норми щодо строків розрахунків за експортно-імпортними операціями тягне за собою накладення штрафних санкцій в формі пені (згідно Закону України № 185/94-вр від 23.09.1994 р.), а також в окремих випадках передбачено застосування спеціальної санкції – індивідуального режиму ліцензування зовнішньоекономічної діяльності, що встановлюються Наказом Мінекономрозвитку України (зазначена санкція діє для Корпорації «Артеріум» та ПАТ «Київмедпрепарат»). Хочемо звернути увагу, що дія спеціальної санкції поширюється на всі види зовнішньоекономічної діяльності, в тому числі і на імпортні операції, що створює додаткові перепони для розвитку діяльності підприємств (забезпечення виробничого процесу необхідною імпортною сировиною, що спричинює скорочення обсягів виробництва продукції та/або зміну асортименту продукції).

***Пропозиції щодо вирішення висвітлених проблем***

* скасувати 90-денний строк розрахунків за операціями з експорту/імпорту товарів, встановлений Постановою Правління Національного банку України, та повернутись до регулювання розрахунків за операціями з експорту/імпорту товарів законом України «Про порядок здійснення розрахунків в іноземній валюті» від 23.09.1994 р. № 185/94-ВР.
* для підприємств з довготривалим циклом виробництва (обороно-промисловий комплекс, машинобудування тощо) встановити більші строки повернення валютної виручки по зовнішньоекономічним операціям строком з180 до 360 днів.

**Щодо Постанови Правління Національного банку України від 22.09.2014 р. №591 «Про внесення змін до деяких нормативно-правових актів Національного банку України»**

*Щодо заборони деяких імпортних операцій:*

 - положення підпункту 2 пункту 2:

 - забороняє здійснення платежів за імпортними договорами за товар без ввезення на територію України та послуги, що надані за територією України, як то ремонт комплектуючих, агрегатів та обладнання імпортного виробництва, сплата за організацію участі у виставках, салонах та інші маркетингові послуги, сплата за логістичні послуги, сплата оренди майна за кордоном та таке ін.;

 - унеможливлює здійснення платежів за імпортними договорами, за якими постачальник надав розстрочку платежів або комерційний кредит на строк, що перевищує 180 днів з дня ввезення продукції на територію України та здійснення митного оформлення. Невиконання вітчизняними підприємствами грошових зобов’язань перед іноземними постачальниками тягне за собою застосування штрафів та пені, псує відносини між сторонами та світову репутацію підприємства.

Крім цього, однією із умов, яка дає можливість експортувати продукцію, є наявність високотехнологічного, в значній мірі імпортного, обладнання. Репутація українських компаній дозволяє купляти імпортне обладнання високої вартості на умовах відтермінування платежу на строк до кількох років. Заборона сплати по таким заборгованостям негативно вплине не тільки на репутацію компаній та держави Україна, але й може привести до зупинки роботи компаній, бо постачальники обладнання можуть зупинити поставки запасних частин до цього обладнання.

Постановою НБУ №591 встановлено *заборону на проведення операцій в іноземній валюті на підставі індивідуальних ліцензій НБУ, крім операцій по розміщенню валютних цінностей на рахунках за межами України*. В Україні є низка підприємств, що здійснюють на підставі індивідуальних ліцензій НБУ операції з перерахування бонусів покупцям-нерезидентам за досягнення преміальних обсягів закупівель, що, в свою чергу, позитивно сприяє нарощуванню обсягів продажу і призводить до збільшення валютної виручки. Введення даної заборони дуже негативно вплине на показники експорту продукції та зменшить обсяги валютної виручки.

Зазначеною Постановою НБУ встановлено *заборону на здійснення операцій в іноземній валюті з повернення за кордон іноземному інвестору дивідендів, крім дивідендів за цінними паперами, що обертаються на фондових біржах.* Дана норма Постанови є дискримінаційною та такою, що ставить українські компанії – емітентів корпоративних прав у нерівні ринкові умови.

***Пропозиції щодо вирішення висвітлених проблем***

* відкорегувати норму щодо заборони на проведення операцій в іноземній валюті на підставі індивідуальних ліцензій НБУ таким чином, щоб підприємства-виробники мали можливість отримувати індивідуальні ліцензії НБУ та сплачувати валюту нерезидентам-покупцям з метою виплат премій і бонусів для стимулювання збуту продукції власного виробництва;
* змінити обмеження щодо «*заборони на здійснення операцій в іноземній валюті з повернення за кордон іноземному інвестору дивідендів, крім дивідендів за цінними паперами, що обертаються на фондових біржах»* і розділяти не за ознакою «обертання/не обертання» на фондових біржах, а за показниками фінансово-господарської діяльності відповідних емітентів (наприклад: встановити обмеження щодо розміру мінімального статутного фонду, чистих активів, середньої заробітної плати працівників, розміру податкового навантаження або інших об’єктивних показників). Це дозволить запобігти виводу капіталу та валютних коштів через схеми виплат дивідендів «сумнівними компаніями», що фактично не ведуть активної господарської діяльності.

**Щодо надання підтримки експортноорієнтованих підприємств при здійсненні закупівель товарів і послуг** (в країнах ЄС, Північної Африки, Південно-Східній Азії), а саме:

* залучення банківських гарантій під забезпечення авансових платежів, виконання контрактів європейських банків першої категорії без грошового супроводу (можливо під гарантії НБУ) і з мінімальними ставками з обслуговування зазначених гарантій;
* залучення кредитних ресурсів від світових фінансових інститутів по мінімальним відсотковим ставкам (до 3% річних) для експортноорієнтованих підприємств, що мають «авізо» з конкурсних торгів для закупівлі товарно-матеріальних цінностей для виконання зовнішньоекономічних контрактів.

**Щодо кредитування реального сектору економіки**

Додатковим негативним наслідком для реального сектору економіки стала криза ринку банківського кредитування:

- банківські установи інколи не в змозі надати необхідний розмір кредитних коштів;

- відсоткові ставки за кредитами є занадто високими, що впливає на рентабельність виробництва;

- процедура оформлення документів та супроводження кредитування є занадто жорсткими та інколи не обґрунтованими.

- значні коливання курсу гривні відносно інших валют підвищують ризики неналежного виконання зобов’язань боржника.

З метою збереження промислового виробництва, конкурентоспроможності на світових ринках необхідно вирішення питання зниження ставок за позиками, наданим підприємствам українськими банками до рівня не більш ніж 4-5% в національній валюті, 1,5-2,0% - в іноземній валюті (USD,EUR).